

営業塾グループ指導日程表

(2022年8月～2023年1月)

2022年	8月	9月	10月	11月	12月	2023年1月
第1土曜 ① 10:00～11:30 オンライン	聞き取り 8月6日 D	プレゼン 9月3日 E	クロージング 10月1日 F	リスト (見込み顧客作り・発見) 11月5日 A	アポ取り 12月3日 B	初回面談 1月7日 C
第1土曜 ② 13:00～14:30 オンライン	プレゼン 8月6日 E	クロージング 9月3日 F	リスト (見込み顧客作り・発見) 10月1日 A	アポ取り 11月5日 B	初回面談 12月3日 C	聞き取り 1月7日 D
第3水曜 ③ 18:30～20:00 オンライン	クロージング 8月17日 F	リスト (見込み顧客作り・発見) 9月21日 A	アポ取り 10月19日 B	初回面談 11月16日 C	聞き取り 12月21日 D	プレゼン 1月18日 E
第3水曜 ④ 20:30～22:00 オンライン	リスト (見込み顧客作り・発見) 8月17日 A	アポ取り 9月21日 B	初回面談 10月19日 C	聞き取り 11月16日 D	プレゼン 12月21日 E	クロージング 1月18日 F
第4火曜 ⑤ 10:00～11:30 オンライン	アポ取り 8月23日 B	初回面談 9月27日 C	聞き取り 10月25日 D	プレゼン 11月22日 E	クロージング 12月27日 F	リスト (見込み顧客作り・発見) 1月24日 A
第4火曜 ⑥ 13:00～14:30 オンライン	初回面談 8月23日 C	聞き取り 9月27日 D	プレゼン 10月25日 E	クロージング 11月22日 F	リスト (見込み顧客作り・発見) 12月27日 A	アポ取り 1月24日 B

リスト(見込み顧客作り・発見)
 アポ取り
 初回面談
 聞き取り
 プレゼン
 クロージング

当面の間はオンライン(zoomアプリ使用)での講義となります。