

営業塾グループ指導日程表

(2022年2月～2022年7月)

2022年	2月	3月	4月	5月	6月	7月
① 第1土曜 10:00～11:30 オンライン	聞き取り 2月5日 D	プレゼン 3月5日 E	クロージング 4月2日 F	リスト (見込み顧客作り・発見) 5月7日 A	アポ取り 6月4日 B	初回面談 7月2日 C
② 第1土曜 13:00～14:30 オンライン	プレゼン 2月5日 E	クロージング 3月5日 F	リスト (見込み顧客作り・発見) 4月2日 A	アポ取り 5月7日 B	初回面談 6月4日 C	聞き取り 7月2日 D
③ 第3水曜 18:30～20:00 オンライン	クロージング 2月16日 F	リスト (見込み顧客作り・発見) 3月16日 A	アポ取り 4月20日 B	初回面談 5月18日 C	聞き取り 6月15日 D	プレゼン 7月20日 E
④ 第3水曜 20:30～22:00 オンライン	リスト (見込み顧客作り・発見) 2月16日 A	アポ取り 3月16日 B	初回面談 4月20日 C	聞き取り 5月18日 D	プレゼン 6月15日 E	クロージング 7月20日 F
⑤ 第4火曜 10:00～11:30 オンライン	アポ取り 2月22日 B	初回面談 3月22日 C	聞き取り 4月26日 D	プレゼン 5月24日 E	クロージング 6月28日 F	リスト (見込み顧客作り・発見) 7月26日 A
⑥ 第4火曜 13:00～14:30 オンライン	初回面談 2月22日 C	聞き取り 3月22日 D	プレゼン 4月26日 E	クロージング 5月24日 F	リスト (見込み顧客作り・発見) 6月28日 A	アポ取り 7月26日 B

リスト(見込み顧客作り・発見)
 アポ取り
 初回面談
 聞き取り
 プレゼン
 クロージング

当面の間はオンライン(zoomアプリ使用)での講義となります。